



4. Vortrag- u. Netzwerknachmittag für Frauen - mit Claudia Dietl
am Samstag, dem 14. Mai 2011, von 15.29 bis 18.00 Uhr

**Kaltakquise – Lust statt Frust
oder Kaltakquise und Ethik – ein Widerspruch?!**

Strategisch sind wir in der Kundengewinnung beim letzten Mal ein gutes Stück weitergekommen. Der Plan steht und das Know How stimmt, aber es gibt noch mehr Fragen rund um die Akquise – z.B. die Wertefrage – was darf ich, was passt überhaupt zu mir und zu meinen Werten? Sind hohe Werte überhaupt mit offensivem Verhalten im Verkauf vereinbar?

Claudia Dietl erklärt wie Sie erfolgreich verkaufen und gleichzeitig ihren Werten treu bleiben. Dabei geht es vor allem um

- authentisches Auftreten
- Entwicklung und Zeigen Ihrer Stärken und Kernkompetenzen
- Die richtige Mischung aus Methode und Persönlichkeit
- Den Mut Werte zu leben – auch in schwierigen Lagen
- Die Bedeutung von Werten für Ihren Verkaufserfolg

Sie erfahren, wie Sie authentischer und mutiger in der Akquise auftreten können, ohne sich verbiegen zu müssen. Sie werden zudem angeregt sich über Profitorientierung und Nutzenbieten Gedanken zu machen und erfahren, wie sich Werte in die Praxis umsetzen lassen, damit Sie sich selbst treu bleiben können – auch und vor allem bei der Akquise.

Freuen Sie sich auf einen technikfreien und interaktiven Vortrag.

Sie haben konkrete Fragen? Akquise-Expertin Claudia Dietl wird Antworten geben.



Claudia Dietl

unterstützt Einzel- und Kleinunternehmer bei der Neukundengewinnung dabei sich erfolgreich zu positionieren und mit dem Unbehagen, das vor allem mit der Kaltakquise verbunden ist, kompetent umzugehen. Dabei setzt sie auf eine Mischung zwischen Methodik und Persönlichkeitsentfaltung.

Autorin des Fachbuches: „Ethisch handeln, erfolgreich verkaufen: Mit Mut zu neuen Verkaufsstrategien“.

Andrea Mohr * Birgitta Möller * Petra Schuseil
3 Frankfurter Coaches und Netzwerkerinnen bringen Sie ins Gespräch

Der Ablauf unseres Akquise-Nachmittags:

15.29 Uhr Begrüßung
15.40 Uhr bis 17.50 Uhr Impulsvortrag mit Claudia Dietl
17.50 Uhr bis 18.00 Uhr Verlosung
ab 18.00 Uhr Get-to-gether und Klüngeln

Zur Verlosung kommen folgende Preise:

1 Exemplar des Buches „Ethisch handeln, erfolgreich verkaufen“
von Claudia Dietl im Wert von 15,90 Euro
1 Coaching-Gutschein im Wert von je 120 Euro für 1 Stunde Einzelcoaching.

Die Teilnahmegebühr für diesen besonderen Vortrag inkl. Networking
beträgt 29 Euro inkl. MwSt. (an der Tageskasse).

Earlybird-Preis für Frühbucherinnen bis 30. April 2011: 25 Euro inkl.
MwSt. Damit jede von Ihnen ausreichend Möglichkeit erhält mit anderen ins
Gespräch zu kommen, ist die Teilnehmerzahl auf 20 begrenzt. Ein
persönlicher und individueller Kontakt mit Ihnen ist uns wichtig.

Bitte melden Sie sich schriftlich per E-Mail an: mohr@prolife-coaching.de
Sie erhalten eine Bestätigung.

Veranstaltungsort: bei Birgitta Moeller, Berateretage, Zeppelinallee 33
(nahe Bockenheimer Warte / gegenüber dem Palmengarten)

Kommen Sie mit uns ins Gespräch. Ihre Gastgeberinnen:



Andrea Mohr

Prolife-Coaching und Laufbahnberatung für
Frauen. 61476 Kronberg
www.prolife-coaching.de und im Blog:
www.frauenstaerken.de

BIRGITTA MÖLLER

GESTALTUNG VON VERÄNDERUNG
COACHING - MEDIATION - TRAINING

Zeppelinallee 33, 60325 Frankfurt am Main
www.birgitta-moeller.de

DIE ENERGIE GEHT DAHIN, WO DIE AUFMERKSAMKEIT IST.

Samuel Bartussek

Petra Schuseil

PETRA SCHUSEIL 宋奕翹 Lebenstempo-Coaching

Die Kunst das eigene Tempo zu entdecken
Hammanstraße 11, 60322 Frankfurt

www.petraschuseil.de und www.lebenstempo-blog.de

Foto-Quelle:

http://www.pixelio.de/details.php?image_id=171424&mode=search